

# CD COACHING - DATES DES FORMATIONS INTER-ENTREPRISES

M.A.J au 24.04.24

Autres dates intra à partir  
d'une seule  
personne possibles

Sur demande



CD COACHING  
et formation

06.38.70.89.19

contact@cdcoaching.fr

2  
0  
2  
4

janvier						
L	M	M	J	V	S	D
1		3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

février						
L	M	M	J	V	S	D
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28				

mars						
L	M	M	J	V	S	D
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	

avril						
L	M	M	J	V	S	D
1		3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30					

mai						
L	M	M	J	V	S	D
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

juin						
L	M	M	J	V	S	D
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

juillet						
L	M	M	J	V	S	D
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

août						
L	M	M	J	V	S	D
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

septembre						
L	M	M	J	V	S	D
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

octobre						
L	M	M	J	V	S	D
	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31			

novembre						
L	M	M	J	V	S	D
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	

décembre						
L	M	M	J	V	S	D
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30						

TITRES	DATES	
CONSTRUIRE ET REUSSIR SA DEMARCHE PROSPECTION	25 / 26 juin	07 / 08 nov
MAITRISE L'ENTRETIEN DE VENTE	11 / 12 mars	09 / 10 déc
REUSSIR SA NEGOCIATION COMMERCIALE	16 / 17 mai	19 / 20 sept
OPTIMISER SON RELATIONNEL CLIENT	10 / 11 juin	19 / 20 déc
DEVELOPPER SES QUALITES DE COMMUNICATION	29 / 30 avr	30 / 31 oct
COMMUNIQUER EFFICACE PAR L'INTELLIGENCE EMOTIONNELLE	22-mars	09-oct
COMMUNIQUER AVEC ASSERTIVITE POUR S'AFFIRMER POSITIVEMENT	04 / 05 avr	05 / 06 sept
PRENDRE LA PAROLE EN PUBLIC	22 / 23 fév	12 / 13 déc
VENDRE SES IDEES AVEC LA COMMUNICATION PERSUASIVE	28 / 29 mars	11 / 12 sept
DEVELOPPER LA COHESION DE SON EQUIPE	09-févr	15-nov
OPTIMISER SES REUNIONS	18 / 19 mars	16 / 17 sept
MANAGER LA CONDUITE DE CHANGEMENT	05-mars	25-sept
PASSER DE MANAGER A MANAGER / LEADER	16-févr	23-juil
OPTIMISER LA CONDUITE D'ENTRETIEN D'EVALUATION	12-févr	12-nov
AFFIRMER UNE AUTORITE MANAGERIALE ASSERTIVE	28 / 29 mai	04 / 05 nov
LES CLES POUR MANAGER EFFICACEMENT	10 / 11 avr	22 / 23 oct
OPTIMISER SON MANAGEMENT PROJET TRANSVERSAL	07 / 08 mars	28 / 29 oct
ADOPTER UNE COMMUNICATION MANAGERIALE BIENVEILLANTE	13 / 14 juin	18 / 19 nov
MANAGER LE TELETRAVAIL	01 / 02 fév	05 / 06 juin
ACCOMPAGNER SON EQUIPE A EVOLUER SEREINEMENT	15/16/17 juil	2 / 3 / 4 déc
OPTIMISER SA MISSION DE REFERENT / LEADER D'EQUIPE	10/11/12 juil	20 / 21 / 22 nov
CONDUIRE L'ENTRETIEN PROFESSIONNEL OBLIGATOIRE (loi 2014)	19-janv	23-sept
FORMATEUR OCCASIONNEL: CONCEVOIR ET ANIMER	19 / 20 juin	10 / 11 oct
OPTIMISER SES ROLE ET ACTIONS DE TUTEUR	25 / 26 janv	28 / 29 nov
PREVENIR ET REpondre AUX RISQUES PSYCHOSOCIAUX	16 / 17 avr	25 / 26 nov
TRANSMETTRE SON SAVOIR TECHNIQUE	05-juil	25-oct
INTEGRER LES ENJEUX CLIMATIQUES ET RSE DANS SON ACTIVITE QUOTIDIENNE	19-févr	27-sept
REFERENT RPS: ADOPTER ATTITUDE ET COMMUNICATION ADEQUATES	24-avr	04-oct
OPTIMISER SES CAPACITES D'ADAPTATION AU CHANGEMENT	21-juin	06-déc
DEVELOPPER CHARISME ET AISANCE RELATIONNELLE	22-janv	25-juil
DEVELOPPER SES CAPACITES D'ANALYSE ET DE DISCERNEMENT	14-mai	17-déc
DEVELOPPER CONFIANCE ET ESTIME DE SOI	15 / 16 janv	17 / 18 juin
GERER SON STRESS AU QUOTIDIEN	26-avr	07-oct
OPTIMISER SA GESTION DU TEMPS	14 / 15 mars	02 / 03 sept
DEVELOPPER SON AUTONOMIE DECISIONNELLE	14-févr	18-oct
SAVOIR S'IMPOSER AVEC PERTINENCE	5 / 6 / 7 fév	29/ 30/ 31 juil
GERER SES PRIORITES EN CONTEXTE DIFFICILE	20/21/22 mai	14/15/16 oct
EFFECTUER UN TELETRAVAIL EFFICACE ET SEREIN	29 / 30 janv	01 / 02 juil

NOUVEAU