CO 103 – Négociation commerciale : réussir ses négociations - 2 jours -

Public concerné :

Toute personne ayant à négocier des conditions, réaliser des entretiens commerciaux, ou sujets à négociation en général.

Objectifs :

Être capable :

- De préparer sa négociation.
- De valoriser son offre en argumentant.
- D'adopter la posture négociation.
- De traiter sereinement les objections classiques.
- D'obtenir des contreparties pertinentes.
- D'engager et conclure efficacement.

Prérequis :

Cette formation ne nécessite aucun prérequis.

Programme de la formation

1. Préparer sa négociation.

- Définir ses objectifs négociation.
- Situer les enjeux des 2 parties.
- Envisager concessions / contreparties.
- Déterminer son seuil de négociation.

2. Optimiser son offre en négociation.

- Vendre avant de négocier.
- Construire son argumentation.
- Structurer sa tactique de négociation.

3. Oser la posture négociation.

- Prendre le recul nécessaire.
- S'affirmer avec assertivité.

4. Traiter les objections.

- Identifier les types d'objections.
- Ecouter pour utiliser l'objection.
- Répondre aux objections.
- Traiter les objections pièges.

5. Résister et obtenir des contreparties.

- Vendre son prix.
- Dire non a certaines demandes.
- Proposer un deal enrichissant.
- Valoriser ses concessions.

6. Conclure la négociation.

- Conclure en engageant.
- Préparer les suites de la conclusion.

Durée

(14 heures)

Modalités de réalisation

- ***Inter-entreprises***

Dates, lieux, et tarifs des sessions disponibles sur cdcoaching.fr

- ***Intra-entreprise***

Dans vos locaux ou à distance. Devis Individuel & forfait groupe sur demande

Les points forts

- Des techniques orientées **savoir-faire** et **savoir-être.**
- Des **exercices** et **étude de cas** pratiques.

Le + CD COACHING

Vous bénéficiez **d'une heure** de soutien d'intégration des connaissances **incluse**.

Ce suivi téléphonique ou "Visio", individuel et personnalisé, est à utiliser dans les 30 jours après la formation.



Contact :

06 38 70 89 19 - contact@cdcoaching.fr

Documentation participant :

Consultez ou téléchargez le livret d'accueil du stagiaire sur : https://www.cdcoaching.fr/services/un-participant/livret-daccueil-participant

CD COACHING - Tous droits réservés - 06 38 70 89 19